

# SCIENCES ECHOS

## CONFÉRENCES DE CHERCHEURS EN ECONOMIE



# SCIENCES ECHOS

## CONFÉRENCES DE CHERCHEURS EN ECONOMIE

### Entraide et lien social : quel rôle dans la gestion des risques ?

Renaud Bourlès (Centrale Méditerranée, AMSE)

28 janvier 2025



1

Allez sur  
[wooclap.com](https://wooclap.com)

2

Entrez le code  
d'événement dans le  
bandeau supérieur

Code d'événement

**IEUZOP**



## ■ Importance de l'entraide dans la gestion des risques:

### Climatiques



### Dépendance



### Catastrophes naturelles



## ■ Interaction forte avec l'assurance privée et les politiques publiques

- Dans les pays en développement, l'entraide génère des transferts monétaires appelés "transferts informels" à l'origine de **flux de revenus** très importants
    - en Inde, au Kenya, au Mexique, au Pérou, aux Philippines,...
    - aux Philippines les rémittences représentent  $\sim 12\%$  du PIB
  - Études empiriques : ces transferts se font à l'intérieur du **réseau social**
    - ensemble des liens familiaux, amicaux et de voisinage
    - Fafchamps (aux Philippines); Jack et Suri (au Kenya)
  - et ne peuvent être expliqués uniquement par un motif de réciprocité
    - également dirigés vers des ménages ne pouvant réciproquer
- **Altruisme** et normes sociales jouent également un rôle.

# Un exemple de réseau d'entraide



- Réseau d'entraide entre ménages d'un village indien
  - étudié par Banerjee, Chandrasekhar, Duflo et Jackson en 2006-2007
- Ménages liés si l'un a indiqué l'autre comme faisant partie de ceux auxquels il prêterait ou emprunterait **en cas de besoin**

## Objectifs

- Comprendre les motifs de l'entraide et l'impact de la structure sociale
- Saisir les implications en termes de politiques publiques et de comportements

## Plan

- 1 Préférences sociales: le cas de l'altruisme
  - 1 Préférences et rationalité en économie
  - 2 Les préférences sociales : évidence expérimentale
  - 3 L'altruisme : la famille et au-delà
- 2 L'influence de la structure sociale
  - 1 Graphes et réseaux sociaux
  - 2 L'altruisme en réseau
  - 3 Implications : assurance et politiques publiques

# Les préférences sociales

## Hypothèses centrales de la modélisation économique

- 1 Chaque individu peut hiérarchiser l'ensemble des situations possibles
  - appelées alternatives.
  - Ce sont ses **préférences**.
- 2 Chaque individu se comporte conformément à ses préférences
  - on parlera de **rationalité**.
  - Si il/elle a le choix entre deux alternatives il choisira celle qu'il préfère.

## Remarques

- Aucune hypothèse n'est faite sur la nature des préférences.
- Généralement, le lien entre choix et alternatives est complexe
  - du fait d'incertitudes ou d'interactions (exemple : choix d'assurance)



- Lorsque la **situation des autres** entre dans les préférences d'un individu,
- on parle de préférences sociales.
  - elles peuvent concerner tout ou partie des autres individus.
- Exemples de préférences sociales :
  - 1 **Aversion à l'inégalité**
    - les individus pénalisent les situations inégales
    - du point de vue global, ou par rapport à eux (avantageuse  $\neq$  désavantageuse)
  - 2 **Altruisme**
    - les préférences sociales/globales d'un individu gouvernant ses choix
    - prennent en compte les préf. individuelles de ceux envers qui il est altruiste
  - 3 **Normes sociales**
    - les individus veulent se comporter conformément au comportement des autres
    - Peuvent être limitées à un groupe social (un sous-ensemble de la population)

- Dans le monde réel : dons, bénévolat, entraide (sans réciprocité),...
- En laboratoire : **l'économie expérimentale**.
- Exemple d'expérience : Jeu de l'ultimatum (entre 2 individus)
  - L'individu 1 propose un partage (d'une somme monétaire, d'un gâteau,...)
  - Si l'individu 2 accepte : partage implémenté.  
Sinon : (0, 0).



Source: OpenArt

- Dans le monde réel : dons, bénévolat, entraide (sans réciprocité),...
- En laboratoire : **l'économie expérimentale**.
- Exemple d'expérience : Jeu de l'ultimatum (entre 2 individus)
  - L'individu 1 propose un partage (d'une somme monétaire, d'un gâteau,...)
  - Si l'individu 2 accepte : partage implémenté.  
Sinon : (0, 0).
  - À vous de jouer!



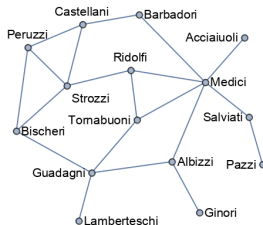
- Dans le monde réel : dons, bénévolat, entraide (sans réciprocité),...
- En laboratoire : **l'économie expérimentale**.
- Exemple d'expérience : Jeu de l'ultimatum (entre 2 individus)
  - L'individu 1 propose un partage (d'une somme monétaire, d'un gâteau,...)
  - Si l'individu 2 accepte : partage implémenté.  
Sinon :  $(0, 0)$ .
  - Si les individus étaient égoïstes :  $(1 - \iota, \iota)$ .
  - En général : une majorité des sujets propose  $(1/2, 1/2)$



Source: OpenArt

- S'inspirant de **théories biologiques** (sélection de parentèle, gène égoïste) selon lesquelles l'altruisme est expliqué par une volonté de survie des gènes,
- l'altruisme a d'abord été étudié dans le cadre de la **famille**
  - le degré d'altruisme dépend alors de la proportion de gènes en commun
- pour étudier les décisions parentales (travail, éducation, transferts) et les interactions avec les politiques publiques (notamment la dette).
- Au-delà des **ménages**, ces liens forment un réseau complexe
  - notamment via les mariages, et
  - sont complétés par les autres liens sociaux (notamment d'amitié)
- Les caractéristiques de ce **réseau** influencent également les comportements
  - et les politiques publiques

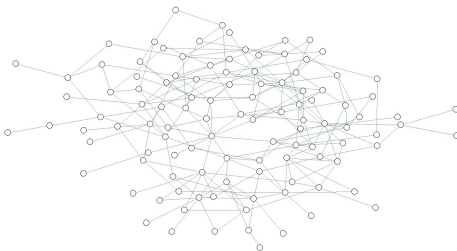
## Réseaux, lien social et altruisme



Réseau des mariages entre grandes familles florentines au XV<sup>e</sup>  
Source: Wolfram Data Repository

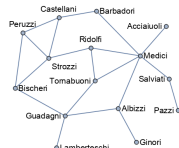
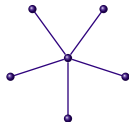


- Ces réseaux sont étudiés en utilisant la **théorie des graphes**,
- où chaque noeud représente un individu (ou un ménage)
- et un arc décrit la présence d'un lien (par exemple d'altruisme)



Source : Barnerjee et al. (2013)

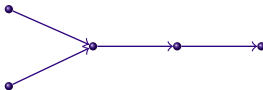
- Permet de comprendre l'impact de la structure sociale sur les comportements,
- via les **caractéristiques** du graphe, par exemple:
  - sa densité : la proportion des liens existants parmi les liens possibles
  - son diamètre : le plus long des plus courts chemins entre deux noeuds
- ou la **position** des individus dans le graphe; on parlera de centralités
  - concept simple sur des réseaux simples (lignes ou étoiles)
  - plus complexe sur des réseaux... complexes  $\Rightarrow$  plusieurs mesures
    - nombre de liens, présence sur les plus courts chemins (rôle d'intermédiaire),...



Ce type d'approches est utilisé pour modéliser et comprendre

- la diffusion d'information (par ex. offres d'emploi) ou d'innovation (adoption)
- la diffusion d'une crise de défauts bancaires (contagion)
- la construction de normes sociales (point de références)
- les transferts informels et le partage de risque
  - à travers notamment le réseau d'altruisme

- Lorsqu'il possède des préférences altruistes, un individu
- souhaite transférer du revenu à son voisin (quelqu'un à qui il est lié)
- quand celui-ci est relativement plus pauvre
  - le seuil exact dépend des préférences et du degré d'altruisme
- L'altruisme est donc un motif aux transferts informels.
- Le réseau joue un rôle important
  - les transferts reçus des autres enrichissent mon voisin
  - les transferts vers les autres appauvrissent mon voisin
- diffusant l'entraide de proche en proche en cas de fortes pertes



- Le réseau d'altruisme permet donc un partage de risque
- Dans des travaux récents, avec Y. Bramoullé et E. Perez-Richet, nous montrons que :
  - 1 La qualité de l'assurance induite décroît avec le diamètre du réseau
    - et la longueur moyenne des chemins entre deux individus/ménages
  - ⇒ les liens sociaux / ponts entre **communautés** améliorent le partage de risque
  - 2 Contrairement aux motifs de réciprocité ou de normes sociales,
    - qui limitent la taille des transferts possiblesles **grands risques** sont relativement bien assurés par le réseau d'altruisme
    - permet d'identifier le motif sous-jacent aux transferts.
  - 3 Individus/ménages les + **centraux** sont les mieux protégés (revenu + stable)

## L'anticipation de ces transferts informels

- modifie les comportements individuels de **gestion des risques**
  - prévention ou achat d'assurance par exemple
- de manière complexe puisque deux effets coexistent
- 1 un égoïste réduisant les incitations à se couvrir: "**aléa de charité**"
  - documenté dans le cas des risques cat. nat. (inondations, feux de forêt)
- 2 un altruiste poussant à se couvrir pour ne pas appauvrir l'autre
  - dans le cas où le risque se matérialiserait. Exemple de la dépendance

**Vous souhaitez préserver vos proches et vous prémunir contre le risque de perte d'autonomie ?**

Extrait de la publicité d'un assureur pour son offre dépendance

→ Le prix de l'assurance détermine quel effet domine (thèse de T. Béné à AMU)



L'altruisme est souvent présenté comme solution aux pb environnementaux

- En général, l'altruisme contribue aux comportements **prosociaux**
  - c'est-à-dire bénéficiant à tous
- Cependant, en prenant en compte les transferts bilatéraux
  - pas évident que l'altruisme induise + d'efforts environnemental
- Compromis entre liens bilatéraux et phénomènes globaux
- importance de la **densité** du réseau (voisins vs société)
- tension entre inégalité/pauvreté et biens communs



Climat Lutte Alternatives Monde Reportages Enquêtes Idées

Entretien – Écologie et spiritualité

**Matthieu Ricard : « L'altruisme est la seule réponse pragmatique aux défis du XXI<sup>e</sup> siècle »**



Travaux en cours avec l'U. de Genève: A. Fossas Tenas, J. Lucchetti et J. Kasparian

- Importance des préférences sociales dans les mécanismes d'entraide.
- Ces préférences reposent sur les liens sociaux et forment un réseau.
- La structure de ce réseau impacte le partage de risque permis par l'entraide,
- et les comportements de gestion des risques et des biens communs.